

BTS MCO - Management Commercial Opérationnel

"Diriger et apprendre ne sont pas dissociables."

Développement d'affaires, négociation complexe, pilotage d'équipes commerciales, maîtrisez les nouvelles méthodes de prospection, de négociation et de vente pour vous performez dans votre carrière de commercial.

Une formation 100% rémunérée et professionnalisante

L'ALTERNANCE pour une entrée facilitée sur le marché du travail

OBJECTIFS



- Savoir manager une équipe
- Gérer et développer la relation client
- Animer et dynamiser l'offre commerciale
- Assurer la gestion opérationnelle
- Maîtriser les étapes successives du processus commercial



Une formation en ALTERNANCE pour une entrée facilitée sur le marché du travail

La MFR de Pontonx-sur-l'Adour, + d'un pour la réussite



Mise à disposition d'outils numériques durant toute la formation



Accompagnement individuel personnalisé



Formateurs expérimentés dans les domaines enseignés



Hébergement - type studio - à disposition des apprenants et restauration sur place

À la clé :

- Un diplôme reconnu par l'Etat
- Un niveau 5 (Bac +2) - 120 crédits ECTS



mfr_cfa_pontonx

COMMENT NOUS REJOINDRE ?

PRÉ-REQUIS

BAC ou équivalent
d'un niveau 4

CONDITIONS D'ADMISSION

Dossier de candidature
via PARCOUSUP ou
directement à la MFR
Entretien individuel
Contrat d'alternance

Délai de réponse : 1 à 2
semaines

FINANCEMENT

Contrat
d'apprentissage ou
VAE

0€ En contrat
d'apprentissage sauf
7€ nuit / 2€ repas



RYTHME ALTERNANCE

20 semaines de formation sur 12 mois

- **7 jours en entreprise**
- **7 jours en formation**

Enseignement supérieur axé sur l'Europe
et l'International, cette formation vous
offre l'occasion de réaliser **un stage à
l'étranger** en Erasmus dans le lieu de votre
choix !

ET APRÈS ?



Avec un diplôme niveau 5 en poche ?
Direction le **Bachelor Chargé(e) de
développement Marketing et Commercial
option Marketing Digital** (Niv.6 - BAC +3) à
la MFR de Pontonx !

MAJ le 10.02.2024

DEMAIN JE SERAI...

- **Conseiller(ère) de vente**
- **Chargé(e) de clientèle**
- **Marchandiser**
- **Manager adjoint**
- **Manager d'unité commerciale**
- **Responsable de secteur**
- **Chef de vente**



Référent handicap
Dorine LEBRETON



05.58.57.20.42

mfr.pontonx@mfr.asso.f

r