

TITRE PROFESSIONNEL - RNCP 38676 NIV.5

MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Les clés en main pour occuper une place stratégique en entreprise.

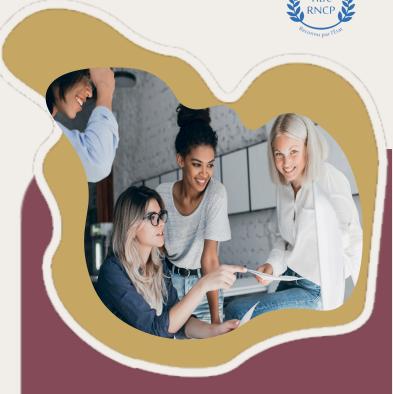
Doté d'un sens de l'organisation à toute épreuve, faites le choix d'un métier qui stimulera votre appétence pour le challenge commercial, la rela- tion client et l'animation d'une équipe commerciale

Une formation 100% rémunérée et professionnalisante

Un niveau BAC+2 préparé en seule- ment 1 an de formation

OBJECTIFS

- Piloter l'offre commerciale des produits et/ ou services de son magasin ou rayon /secteur
- Entretenir la relation client et la fidéliser dans un contexte de vente omnicanal Créer et analyser les indicateurs
- commerciaux et financiers de son magasin, mettre en place des actions pertinentes
- Gérer la rentabilité financière et économique de son unité marchande
- Recruter, intégrer et animer son équipe commerciale



Une formation en ALTERNANCE pour une entrée facilitée sur le marché du travail

La MFR de Pontonx-sur-l'Adour, + d'un atout pour la réuss

- Mise à disposition d'outils numériques durant toute la formation
- Accompagnement individuel personnalisé
- Formateurs expérimentés dans les domaines enseignés
- Hébergement type studio à disposition des apprenants

Pauline ROUGIER

pauline.rougier@mfr.asso.fr

07 86 53 22 30

206 avenue du marensin - 40465 Pontonx-sur-l'Adour

www.mfr-pontonx.com

À la clé:

- Session d'examen certifiante au terme de la formation
- Un niveau 5 (niveau BAC +2) reconnu par l'État 120 crédits ECTS





COMMENT NOUS REJOINDRE?

PRÉ-REQUIS

BAC ou équivalent d'un niv.4 ou justifiant d'une expérience dans le secteur commerce

CONDITIONS D'ADMISSION

Test de positionnement Entretien individuel Contrat d'alternance

Délai de réponse - 1 à 2 semaines

FINANCEMENT

Contrat d'apprentis- sage ou de professionnalisation

> VAE, CPF, financement Pôle emploi, Agefiph, etc.

Devis sur demande

DEMAIN JE SERAI...

- Conseiller(e) de vente
- Chargé(e) de service client
- Responsable adjoint
- Responsable commercial
- Responsable de rayon
- Manager d'équipe
- Gérant magasin





Référent handicap

Dorine LEBRETON 05.58.57.20.42

mfr.pontonx@mfr.asso.fr



14 semaines de formation sur 12 mois

RYTHME ALTERNANCE

3 semaines en entreprise

1 semaine en formation

ET APRÈS?



Avec un diplôme niveau 5 en poche? Direction la Licence pro Chargé(e) de développement Marketing et Commercial / Bachelor européen Marketing Digital (Niv.6 - BAC +3) à la MFR de Pontonx!

MAJ le 10.02.2024





